

TÉCNICAS DE COMERCIO EXTERIOR

Al terminar la actividad el asistente podrá (descripción de objetivos de la actividad):

se van a tratar temas muy diversos para situar el entorno internacional al que se enfrentan las empresas. Hoy en día una empresa, independientemente de su tamaño, se encuentra en un mercado globalizado y una de sus opciones de expansión es a través del mercado internacional. Casi un 50% de las pequeñas y medianas empresas españolas exportan sus productos o servicios. ¿Por qué la empresa se lanza al exterior? ¿Qué factores hay que considerar en la contratación internacional? ¿A qué barreras se enfrentan? Todas estas y muchas más son las dudas que surgen al tomar esta decisión, preguntas a las que vamos a intentar dar respuesta. El objetivo de este curso es que se adquieran los conocimientos necesarios para enfrentarse al mercado internacional con éxito, para ello se necesitan conocer todos los aspectos de la gestión de este mercado: Incoterms, medios de pago, transporte internacional, documentación, marketing-mix internacional y la importancia de las TIC, entre otros.

Conocimientos de acceso:

La formación postgrado requiere el acceso con titulación universitaria o estudiantes de grado con menos de 30ECTS pendientes de superar incluido el TFG. Pueden acceder profesionales de acreditada experiencia en el sector y nivel de acceso universitario (Bachiller o Ciclo superior de FP). Dentro de la formación ofertada de CEGEA tenemos disponibles módulos en Abierto sin requisito de Grado universitario

Conocimientos previos necesarios:

no especifica

Acción formativa dirigida a:

Dirigido a Ingenieros, diplomados , ingenieros técnicos , Arquitectos, Licenciados o graduados en diferentes ramas de las ciencias sociales . Y a aquellos profesionales que quieran complementar su formación en administración y dirección de empresas, mejorando su posicionamiento laboral en puestos directivos de la empresa

Temas a desarrollar:

TÉCNICAS DE COMERCIO EXTERIOR

- U.D. 1. El entorno internacional en la empresa
- U.D.2. INCOTERMS 2010
- U.D.3. Medios de pago
- U.D.4. Documentación
- U.D.5. Transporte internacional
- U.D.6. Entidades de apoyo
- U.D.7. Sistema Aduanero
- U.D.8. Investigación de Mercados
- U.D.9. Marketing Internacional
- U.D.10. Las TIC's en al internacionalización

Metodología didáctica:

Metodología e-learning , que permite el seguimiento on line trabajando en Poliformat , plataforma de contenidos de la UPV donde el alumno tiene la documentación, videos, enlaces, chat , foro , correo interno , Teams y otros recursos para la formación a distancia, así como los test y tareas para la evaluación de los contenidos.
El trabajo a distancia se complementa con formación en directo impartida en forma de masterclass, talleres y/o conferencias al final de cada periodo lectivo y que se pueden seguir en aulas de la UPV, en streaming en aulas virtuales o bien en diferido con los videos de las sesiones.

Condiciones generales

La acción formativa cumple las siguientes condiciones generales: http://www.cfp.upv.es/cond_gen?6

Organizadores:

Responsable de actividad	RICARDO JOSÉ SERVER IZQUIERDO
Codirector	ELENA MELIÁ MARTÍ
Coordinador	ELVIRA SALVADOR PASCUAL

Datos básicos:

Dirección web	https://www.cegea.upv.es/formacion/
Correo electrónico	cegea@upvnet.upv.es
Tipo de curso	FORM. ESPECIF. MODULAR
Estado	MATRICULABLE
Duración en horas	30 horas a distancia
Créditos ECTS	3
Información técnica docente	Secretaría CEGEA (+34)963877055 Elvira Salvador Pascual

Dónde y Cuándo:

Dónde	INTERNET
Horario	INTERNET
Lugar de impartición	On line Aulas virtuales Policonecta Aulas CFP Edificio Nexus 2ª Planta
Fecha Inicio	13/02/21
Fecha Fin	18/06/21 La fecha límite para entrega de trabajos y otras actividades no lectivas será el 31/12/21

Datos de matriculación:

Matrícula desde	24/05/20
Inicio de preinscripción	13/12/20
Mínimo de alumnos	1
Máximo de alumnos	50
Precio	275,00 euros
Observaciones al precio	275€ Público en general desde 5/10/20 hasta 31/12/21 230€ Alumni UPV PLUS o AAA UPV desde 5/10/20 hasta 31/12/21 230€ PAS UPV desde 5/10/20 hasta 31/12/21 230€ Alumno UPV desde 5/10/20 hasta 31/12/21

Profesorado:

ESCRIBÁ PÉREZ, CARMEN
LAJARA DE CAMILLERI, NATALIA

Asignaturas del Curso:

Asignatura	Tipo oferta	Nombre del Grupo	Previsto Inicio	Previsto Fin
TECNICAS DE COMERCIO EXTERIOR	T	20/21	13/02/2 1	18/06/2 1

[O] Optativa [T] Troncal